

Sales Manager/in mit Begeisterung gesucht

Invibes Advertising AG, Düsseldorf

Bist Du mit Begeisterung bei Deinem Job und hast Du Lust Teil eines innovativen und internationalen Teams zu werden? Übernimmst Du gerne Verantwortung und freust Dich auf neue Herausforderungen?

Dann bist Du bei uns richtig!

Ab sofort suchen wir eine/n Junior Sales Manager/in (w/m 100%) für unser Büro in Düsseldorf. In dieser spannenden und abwechslungsreichen Position prägst Du unser Unternehmen aktiv mit, bekommst Verantwortung und bringst Dich in die Weiterentwicklung ein. Wir geben Dir Freiheiten mit Deiner Persönlichkeit etwas zu bewegen.

Deine Aufgaben:

- Vermarktung des Invibes Portfolios an Direktkunden und Mediaagenturen
- Neukundenakquise inklusive «cold calls»
- Erstellen von individuellen Angeboten, Vermarktungskonzepten und Verkaufs-Präsentationen
- Beobachtung und Analyse von Markt und Wettbewerb
- Teilnahme an branchenspezifischen Messen und Veranstaltungen
- Erstellen von Sales- und Status-Reports im CRM (Salesforce)

Deine Qualifikationen:

- Du bist kommunikativ und kannst Dich für unsere Produkte begeistern
- Du bist Sympathieträger und kannst mit Deiner empathischen Art Kunden und Agenturvertreter gewinnen
- Du verfügst über ein Studium mit den Schwerpunkten Marketing/Vertrieb oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du hast Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im Bereich Medien
- Du hast bereits Agenturerfahrung oder Erfahrung in Marketing- oder Mediaplanung auf Kundenseite
- Idealerweise besitzt Du gute Kenntnisse der deutschen Medienlandschaft und verfügst im besten Fall bereits über gute Kontakte zu Werbetreibenden sowie deren Agenturen
- Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse sind Voraussetzung
- Reisebereitschaft ist für Dich selbstverständlich

Zusätzliche Informationen:

- Innovative Produkte mit internationalen Erfolgsgeschichten
- Ein attraktives, leistungsorientiertes Lohnmodell
- Attraktive Spesenregelung
- Umfangreiche Produkte-Schulung und Zugriff auf internationale Verkaufsunterlagen
- Ein professionelles Campaign Management-, Design- und Marketing-Team
- Eine internationale Firmenstruktur mit kurzen Kommunikations- und Entscheidungswegen
- Effiziente CRM-Unterstützung mit Inhouse-Support

Über die Invibes:

Wir sind ein innovatives, kreatives und schnell wachsendes Technologie-Unternehmen und stehen mit Begeisterung und Überzeugung für unser Angebot im Bereich In-Feed-Advertising. Mit Standorten in Frankreich, Spanien, Italien, UK, der Schweiz und Deutschland sind wir international aufgestellt und haben auch ein internationales Team mit vielen interessanten Persönlichkeiten.

Mit unserer besonderen, proprietären In-Feed Advertising Technologie, einem Portfolio von mehr als 300 Premium Advertisern, mit über 100 Mitarbeitern und einem Wachstum von 296% in den vergangenen vier Jahren bewertet uns die Financial Times als «One of Europe's Fastest Growing» Unternehmen. Werde ein Teil unserer Erfolgsgeschichte!

Jetzt kommt es auf Dich an: Bist Du unser perfect Match? Dann melde Dich bei uns. Wir freuen uns darauf Dich kennenzulernen!

Bewerbungen bitte an: Marc Lücke, Head of Sales, Invibes Advertising AG, marc.luecke@invibes.com
Solltest Du noch Fragen haben, melde Dich direkt bei Marc unter: 0174-2157811